



Medisanté ist ein junges, innovatives Schweizer Start-Up Unternehmen im Gesundheitsbereich mit Hauptsitz in Luzern. Wir konzipieren und entwickeln die schlüsselfertige Connected Care Lösung für eine vernetzte weltweite Gesundheitsversorgung. Mittels Internet der Dinge (IoT) verbindet Medisanté 3G-fähige medizinische Geräte nahtlos und in Echtzeit mit Gesundheitsversorgern in vielen Ländern der Welt.

Im Zuge des anhaltenden Wachstums sucht unser Sales Team ab sofort engagierte Persönlichkeiten als

| Area Account Manager (m/w) 100%

Ihre Aufgaben

- Erkennen, Erschliessen und Entwickeln von Marktpotentialen
- Argumentieren der Mehrwerte unserer IoT Healthcare Lösung und Beherrschen der Einwandbehandlung
- Entwickeln und Erstellen von Angeboten
- Nachhaltiges Verfolgen von qualifizierten Leads und Projekten
- Preis- und Leistungsverhandlungen
- Vertragsabschlüsse im Direct und Indirect Business
- Kundenbetreuung und Skalieren des getätigten Business

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung – vorzugsweise UNI, FH oder HF
- Sie haben Vertriebserfahrung, idealerweise im Medical/Healthcare Market
- Sie denken und handeln kundenorientiert und unternehmerisch
- Sie beherrschen die englische Sprache in Wort und Schrift. Weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil.
- Sie wissen mit Ihren Präsentationen zu begeistern und zu überzeugen
- Sie sind empathisch und neugierig
- Sie sind initiativ, engagiert und motiviert, Ziele zu erreichen und zu übertreffen
- Sie sind offen für innovative Ideen, neue Methoden und Techniken
- Sie leben in der Schweiz oder wären bereit, hier zu leben
- Sie sind im Besitz eines gültigen Autoführerscheins

Wenn Sie...

- ... sich in einem dynamischen Team wohlfühlen und gewillt sind, eine anspruchsvolle Tätigkeit mit modernster Infrastruktur umzusetzen
- ... mit uns die weltweite Marktführerschaft im IoT Healthcare Bereich anstreben wollen
- ... beim Aufbau unserer Vertriebsorganisation an vorderster Front aktiv mitwirken wollen
- ... in einem internationalen Umfeld zu Höchstleistungen auflaufen und gerne in einem zukunftsorientierten Unternehmen arbeiten
- ... eine gute finanzielle Absicherung mit der realen Chance, mehr zu verdienen wollen
- ... bereit sind, viel zu reisen und hart zu arbeiten
- ... eine spannende Aufgabe mit viel Entwicklungspotential suchen

Dann...

- ... freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins. Richten Sie Ihre Bewerbung per Post oder E-Mail an:

Medisanté AG
Herr Uwe Weimer
Wesemlinrain 16
6006 Luzern

Mobile: +41 78 830 95 55
Telefon: +41 41 500 96 45
uwe.weimer@medisante-group.com